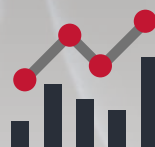




**fuerza**  
**comercial**  
DIGITAL

# Servicios Digitales



# Trans-formación Digital

## Servicios Digitales de ayuda a la mejora comercial

Las soluciones tecnológicas que ofrecemos se implantan y adaptan en función de las necesidades reales del cliente, tras un análisis exhaustivo de las áreas de mejora. Seleccionamos junto al cliente las herramientas tecnológicas necesarias para cumplir los objetivos, con la creación de un plan formativo puramente digital o híbrido (formación presencial + digital).



### ANÁLISIS Y DISEÑO SISTEMA CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS (SCO)

En esta fase marcamos junto al cliente los KPI's a cumplir. Detectamos cuáles son las áreas de mejora y ponemos en marcha el plan formativo digital necesario para alcanzar los objetivos marcados.

- **Análisis interno**  
Proceso sistema de cumplimiento de objetivos (KPIs, procesos implantados, herramientas y objetivos de mejora comercial).
- **Análisis de campo**  
"Todo comienza y termina en el cliente", análisis "On Job" propuesta de valor, proceso comercial y perfil del equipo de ventas.



### ENGAGEMENT "ON JOB"

Puesta en marcha de soluciones digitales que consigan el enrole e implicación de los alumnos en la acción formativa, consiguiendo un efecto WOW desde el inicio del programa de mejora comercial.

- **Lanzamiento Streaming**  
Enrole desde una cámara a infinitos dispositivos digitales.
- **VideoCards WOW**  
Engagement efecto "WOW" del alumno en su propio puesto de trabajo o domicilio.
- **Welcome Packs Digitales**  
TODO el programa de formación en el móvil del alumno.





## TRANS-FORMACIÓN DIGITAL MOBILE LEARNING

Ejecución del plan formativo detectado utilizando las tecnologías necesarias que configuren un plan formativo completo: teórico, práctico y 100% experiencial. Nuestras herramientas son mobile learning, lo que facilita al alumno el aprendizaje desde cualquier ubicación y momento del día.

- **Remote Training Retail**  
VideoCoaching desde 1 tienda a 200.
- **Remote Training Venta Empresa**  
Apoyo de tutorización en visita a cliente.
- **Remote Training Venta Distribución**  
VideoCoaching en visita a cliente.
- **Aulas inmersivas portátiles**  
Transformamos cualquier espacio en un escenario de venta real.
- **Píldoras Real Sales**  
“Solo se aprende a vender vendiendo y a dirigir dirigiendo con casos reales”.
- **Webinars TEDx**  
Permita que los expertos (suyos o nuestros) hagan MasterClass para todos.
- **Marcadores de realidad aumentada 3D**  
Acceso a los contenidos en cualquier lugar, dispositivo y 24/7.
- **Planes de Acción Digitales**  
Solo la ACCIÓN mejora las Ventas.



## TRANSFERENCIA MEJORA KPIs

Implantación de herramientas que ayuden a retener y consolidar los conocimientos adquiridos. Revisión de los resultados y consecución de los KPI's marcados al inicio del proyecto.

- **Plataformas Social Learning**  
El tesoro de su empresa es su TALENTO. Hágalo accesible para todos y en continua mejora.
- **Gamificación**  
Aprovechemos las horas “valle” para autoformarnos de forma lúdica y efectiva.
- **VideoTutoría personalizadas**  
Los mejores tutores de venta disponibles desde el puesto de trabajo.
- **Webinars de consolidación**  
Trabajo en equipo remoto para consolidar conocimientos, compartir > “Best Practices” e innovar en la mejora.
- **Hotline 24/7**  
Cualquier duda, a cualquier hora, en cualquier lugar, será resuelta.





902 517 447  
info@fuerzacomercial.es  
www.fuerzacomercial.es